

Préinscription à l'Université Régionale de la Négociation Notariale 2026

Niveau : Pratique courante

Durée : 1,0 jour(s) soit 7,0 heure(s)

Objectifs

- Renforcer vos connaissances et votre pratique de la négociation immobilière notariale.
- Développer votre réseau professionnel autour de la négociation immobilière notarial

- 22 Ateliers pratiques et interactifs

Découvrez très bientôt la liste des thèmes et le nom de nos intervenants

- Présentiel
- Échanges professionnels et partage des bonnes pratiques

