


## Formalités

### INFORMATIONS

CODE PRODUIT :  
FPP067A

PUBLIC CONCERNÉ :  
Collaborateurs et formalistes pratiquant les formalités commerciales

NIVEAU :  
 Pratique courante

DURÉE :  
 1,0 jour (7,0 heures)

**PRÉREQUIS :**  
Aucun prérequis exigé, toutefois des connaissances dans la maîtrise de la vérification des actes sont fortement conseillées et vous permettront de suivre cette formation plus confortablement. Nous vous invitons à réaliser le quiz de positionnement pour tester vos connaissances.

#### MODALITÉS D'EXÉCUTION

Formation en présentiel ou Visioformation

#### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Type de formation : inter, intra ou commandé

L'animation pédagogique permet de susciter l'engagement des stagiaires et de favoriser l'interactivité avec le formateur

Animation pédagogique ponctuée de questions/réponses entre les stagiaires et le formateur

Mise en oeuvre pédagogique par des exemples pratiques et des mises en situation professionnelles illustrant la théorie

Un support de formation est mis à disposition de chaque stagiaire préalablement à la formation de manière dématérialisée

#### MODALITÉS TECHNIQUES

En présentiel : salle de formation adaptée avec tableaux et vidéoprojecteur ; respect des règles sanitaires et de sécurité d'accueil du public

En visioformation : plateforme de visioconférence adaptée à l'animation pédagogique (interactions orales ou écrites, partage d'écrans et de documents en direct) ; accompagnement technique possible par assistance téléphonique pour la première connexion et la découverte environnementale de la plateforme

#### MODALITÉS D'ENCADREMENT

Inafon s'assure préalablement à la formation que le formateur dispose des qualités pédagogiques et des compétences techniques d'expertise nécessaires pour dispenser la formation

#### MODALITÉS DE SUIVI ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Emargement par les stagiaires participants et l'intervenant Feuille d'emargement signée en présentiel ou électroniquement (régularisée par l'édition du rapport des connexions à la plateforme de visioconférence)

Evaluation à chaud à l'issue de la formation :

Un quiz en ligne est adressé à chaque stagiaire afin de lui permettre d'évaluer ses connaissances et compétences acquises au cours de la formation. Les résultats de l'évaluation restent confidentiels pour chaque stagiaire ;

Un questionnaire en ligne de satisfaction de fin de formation est adressé à chaque stagiaire (enquête mesurant la qualité organisationnelle et pédagogique de la formation).

#### REMISE D'UNE ATTESTATION

Une attestation de présence et un certificat de réalisation de formation sont remis à chaque stagiaire à l'issue de la formation

## La vente de fonds de commerce et de fonds artisanal : pratique au quotidien des formalités

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES :

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

Effectuer les formalités nécessaires à chaque étape de l'activité d'un commerçant ou d'un artisan :

- Rédiger les différentes insertions
- Réunir les pièces nécessaires
- Déposer les pièces auprès du Guichet Unique

### CONTENU :

#### FORMALITÉS LORS DE L'IMMATRICULATION DU COMMERÇANT LIÉES À L'ACQUISITION DU FONDS DE COMMERCE FORMALITÉS LIÉES À L'ACQUISITION DU FONDS DE COMMERCE PAR UNE SOCIÉTÉ

- Les formalités spécifiques à l'immatriculation de la société
- Les formalités lors de la modification de la société

#### FORMALITÉS POUR LE VENDEUR

- Vendeur personne physique
- Vendeur personne morale

#### PARTICULARITÉS DE LA CESSION DU FONDS ARTISANAL